



Halbjahresbericht per 30.06.2006

BHS tabletop AG

Inhaltsübersicht

Kennzahlen des BHS tabletop Konzerns	04
Halbjahresbericht des BHS tabletop Konzerns	06
Bilanz des BHS tabletop Konzerns	08
Gewinn- und Verlustrechnung des BHS tabletop Konzerns	10
Kapitalflussrechnung des BHS tabletop Konzerns	11
Entwicklung des Eigenkapitals des BHS tabletop Konzerns	12
Anhangsangaben des BHS tabletop Konzerns	13
Grundlage der Erstellung	13
Vorräte	14
Zahl der Beschäftigten	14
Ergebnis je Aktie	15
Sonstige finanzielle Verpflichtungen	15
Geschäftsvorfälle mit nahestehenden Unternehmen und Personen	16
Segmentbericht des BHS tabletop Konzerns	17



Kennzahlen

des BHS tabletop Konzerns

	30.06.2005	30.06.2006
	Mio. Euro	Mio. Euro
Umsatzerlöse	45,8	46,4
Exportquote	51,4%	49,5%
Ergebnis der betrieblichen Geschäftstätigkeit	4,2	3,3
Umsatzrendite	9,2%	7,1%
Halbjahresüberschuss/-fehlbetrag	1,2	2,1
EBIT	2,6	3,2
EBITDA	5,7	5,8
Cashflow ¹⁾	6,0	5,9
Halbjahresüberschuss/-fehlbetrag je Aktie (in Euro)	0,35	0,61
Investitionen	1,8	1,9
Mitarbeiter	1.249	1.243
	31.12.2005	30.06.2006
	Mio. Euro	Mio. Euro
Langfristige Vermögenswerte	47,9	47,2
Kurzfristige Vermögenswerte	40,7	42,2
Bilanzsumme	88,6	89,4
Eigenkapital	31,9	32,4
- Grundkapital	8,7	8,7
- Rücklagen	22,7	22,8
- Bilanzergebnis	0,4	0,8
- Ausgleichsposten Fremdanteile	0,1	0,1
Eigenkapitalquote	36,0%	36,2%
Aktienkurs (in Euro)	10,25	10,75

1) Der Cashflow berechnet sich gemäß der internationalen Definition aus dem Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern zuzüglich Abschreibungen zuzüglich Veränderung der Pensionsrückstellungen



Halbjahresbericht 2006

des BHS tabletop Konzerns

Wachstum gegen den Branchentrend

Der BHS tabletop Konzern, Weltmarktführer bei Porzellan für das Hotel- und Gastronomiegewerbe sowie für die Gemeinschaftsverpflegung konnte sich im 1. Halbjahr 2006 erneut gegen den Branchentrend behaupten und bei Umsatz und Ergebnis zulegen sowie den Auftragseingang in Höhe von 8,7 Mio. Euro auf Vorjahresniveau halten. Während die Umsätze der von Restrukturierung und Arbeitsplatzabbau geprägten Porzellanbranche insgesamt erneut weiter zurückgingen (-2,7 %), verbesserte der BHS tabletop Konzern seinen Umsatz zum 30.06.2006 um 1 % gegenüber dem Vergleichszeitraum von 45,8 Mio. Euro auf 46,4 Mio. Euro.

Erneute Ergebnisverbesserung

Der BHS tabletop Konzern beweist erneut, dass Porzellanhersteller auch in globalen Märkten mit einer Produktion am Standort Deutschland profitabel arbeiten können. Der Halbjahresüberschuss des BHS tabletop Konzerns lag bei 2,1 Mio. Euro (1. Halbjahr 2005: 1,2 Mio. Euro). Im Halbjahresüberschuss des Vorjahres waren saldiert Sondereffekte in Höhe von -0,6 Mio. Euro enthalten. Im ersten Halbjahr des laufenden Geschäftsjahres gab es keine Sondereffekte, die das Ergebnis beeinflussten. Somit hat sich der bereinigte Jahresüberschuss um 0,3 Mio. Euro auf 2,1 Mio. Euro (1. Halbjahr 2005: 1,8 Mio. Euro) verbessert. Ursache für die positive Entwicklung waren weitere Effizienzsteigerungen, technologische Innovationen in Produktion und Logistik sowie der deutlich gestiegene Anteil von Neuprodukten am Umsatz. Im ersten Halbjahr betrug das Ergebnis vor Zinsen und Steuern (EBIT) 3,2 Mio. Euro (1. Halbjahr 2005: 2,6 Mio. Euro), das Ergebnis vor Zinsen, Steuern und Abschreibungen (EBITDA) 5,8 Mio. Euro (1. Halbjahr 2005: 5,7 Mio. Euro).

Investitionen sichern Technologieführerschaft

Auch im laufenden Geschäftsjahr investiert der BHS tabletop Konzern weiter in den Ausbau seiner Technologieführerschaft. Im ersten Halbjahr 2006 flossen 1,9 Mio. Euro (1. Halbjahr 2005: 1,8 Mio. Euro) in immaterielle Vermögenswerte und in das Sachanlagevermögen. Die Investitionstätigkeit lag somit gut 7% über dem Vergleichsvorjahresniveau. Investitionsschwerpunkte waren die Bereiche technische Anlagen und Maschinen.

Sichere Arbeitsplätze am Standort Deutschland

Zum 30.06.2006 beschäftigte der BHS tabletop Konzern 1.243 Mitarbeiter (30.06.2005: 1.249). Im Gegensatz zu den deutschen Wettbewerbern produziert BHS ausschließlich am Standort Deutschland.

Positive Impulse im Inland, internationale Marktentwicklung risikobehaftet

Auf dem Inlandsmarkt sorgte vor allem die Fußballweltmeisterschaft für positive Impulse. So erhielt BHS tabletop im ersten Halbjahr 2006 den größten Auftrag seiner Unternehmensgeschichte, bei dem die VIP-Bereiche in den WM-Stadien mit rund einer Million Porzellanteilen ausgestattet wurden. Die Situation auf wichtigen internationalen Absatzmärkten der BHS beinhaltet derzeit Risiken. So ist die Entwicklung der gehobenen Tourismusindustrie im Nahen Osten und Mittelamerika – hier insbesondere in Mexiko – auf Grund der politischen Situation kurz- und mittelfristig problematisch. Beide Regionen sind für BHS sehr wichtige Absatzmärkte.

Ausblick Gesamtjahr 2006: Vorjahresergebnis angestrebt

Für das verbleibende Geschäftsjahr 2006 erwartet der BHS tabletop Konzern eine solide Fortführung des Geschäftsverlaufs. Auf Grund der Risiken im Auslandsgeschäft sowie der geplanten Projekte zur Markenentwicklung und im Bereich Logistik im zweiten Halbjahr wird zum Jahresende ein Ergebnis auf Vorjahresniveau angestrebt. Ein weiterer Fokus liegt für den Vorstand auf Innovationen und dem Ausbau bestehender Märkte. So entwickelt die BHS unter anderem erfolgreich ein „intelligentes“ transponder-gestütztes Porzellan zur Prozessoptimierung in der Gemeinschaftsverpflegung.

Mit seinen führenden Marken für Profiporzellan ist BHS optimal auf dem Weltmarkt aufgestellt und wird auch in einem anhaltend schwierigen Marktumfeld profitabel arbeiten können.

Halbjahresbilanz

des BHS tabletop Konzerns
zum 30. Juni 2006

Aktiva	31.12.2005	30.06.2006
	TEUR	TEUR
A. Langfristige Vermögenswerte		
I. Immaterielle Vermögenswerte	566	531
II. Sachanlagen	28.042	27.262
III. Anteile an assoziierten Unternehmen	2.080	2.121
IV. Sonstige langfristige Vermögenswerte	3.676	3.675
V. Latente Steueransprüche	13.480	13.570
	47.844	47.159
B. Kurzfristige Vermögenswerte		
I. Vorräte	20.487	23.221
II. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	13.864	14.984
III. Laufende Ertragsteueransprüche	40	172
IV. Sonstige kurzfristige Vermögenswerte	1.877	1.055
V. Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	4.484	2.795
	40.752	42.227
	88.596	89.386

Passiva	31.12.2005	30.06.2006
	TEUR	TEUR
A. Eigenkapital		
I. Gezeichnetes Kapital	8.725	8.725
II. Kapitalrücklage	9.669	9.669
III. Gewinnrücklagen	13.014	13.101
IV. Bilanzgewinn	424	765
V. Minderheitenanteile	86	110
	31.918	32.370
B. Langfristige Verbindlichkeiten		
I. Pensionsrückstellungen	29.794	29.896
II. Langfristige Rückstellungen	2.129	2.057
III. Langfristige Finanzverbindlichkeiten	4.353	4.414
IV. Latente Steuerverbindlichkeiten	5.817	5.819
	42.093	42.186
C. Kurzfristige Verbindlichkeiten		
I. Kurzfristige Rückstellungen	1.163	925
II. Laufende Ertragsteuerverbindlichkeiten	41	206
III. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	4.775	5.099
IV. Kurzfristige Finanzverbindlichkeiten	2.913	2.878
V. Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	5.693	5.722
	14.585	14.830
	88.596	89.386

Halbjahresgewinn- und Verlustrechnung

des BHS tabletop Konzerns

für den Zeitraum vom 01. Januar 2006 bis 30. Juni 2006

	01.01. – 30.06.2005	01.01. – 30.06.2006
	TEUR	TEUR
1. Umsatzerlöse	45.782	46.376
2. Bestandsveränderung	1.689	2.186
3. Andere aktivierte Eigenleistungen	401	449
4. Sonstige betriebliche Erträge	2.294	1.067
5. Materialaufwand	–11.206	–11.732
6. Personalaufwand	–21.095	–21.637
7. Abschreibungen	–3.099	–2.635
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen	–10.538	–10.787
Ergebnis der betrieblichen Geschäftstätigkeit	4.228	3.287
9. Ergebnis aus assoziierten Unternehmen	–1.472	42
10. Übriges Finanzergebnis	–192	–128
11. Zinsergebnis	–1.163	–994
Finanzergebnis	–2.827	–1.080
Ergebnis vor Ertragsteuern	1.401	2.207
12. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	–186	–105
Halbjahresüberschuss	1.215	2.102
Ergebniszurechnung:		
Anteilseigner des Mutterunternehmens	1.204	2.085
Minderheiten	11	17
	1.215	2.102
Ergebnis je Aktie (in EUR)	0,35	0,61

Kapitalflussrechnung

des BHS tabletop Konzerns
für den Zeitraum vom 01. Januar 2006 bis 30. Juni 2006

	01.01.–30.06.2005	01.01.–30.06.2006
	TEUR	TEUR
Ergebnis vor Zinsen und Ertragsteuern	2.791	3.201
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	3.099	2.635
Veränderung der Pensionsrückstellung	134	102
Veränderung der langfristigen Rückstellungen	–236	–72
Ergebnis aus Abgängen des Anlagevermögens	–68	–3
Veränderung der Vorräte, Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva	–3.109	–3.152
Veränderung der kurzfristigen Rückstellungen	8	–237
Veränderung der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva	–736	–364
Veränderung der Anteile an assoziierten Unternehmen aufgrund At-equity-Bilanzierung	1.472	–42
Gezahlte Ertragsteuern	–11	–150
Erhaltene Ertragsteuern	0	0
Gezahlte Zinsen	–708	–558
Erhaltene Zinsen	292	284
Cashflow aus laufender Geschäftstätigkeit	2.928	1.644
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	–1.340	–1.797
Einzahlungen aus Anlagenabgängen	207	14
Einzahlungen aus dem Abgang von assoziierten Unternehmen	1.400	0
Cashflow aus Investitionstätigkeit	267	–1.783
Einzahlungen aus langfristigen Bankverbindlichkeiten	0	1.400
Tilgung von langfristigen Bankverbindlichkeiten	–555	–444
Tilgung der Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing	–1.406	–939
Gezahlte Dividenden	–1.741	–1.741
Cashflow aus Finanzierungstätigkeit	–3.702	–1.724
Nettoveränderung der Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	–507	–1.863
Wechselkursbedingte Änderungen	–228	123
Zahlungsmittelbestand am Anfang der Periode	5.270	4.536
Zahlungsmittelbestand am Ende der Periode	4.536	2.795

Entwicklung des Eigenkapitals

des BHS tabletop Konzerns

in TEUR	Gezeichnetes Kapital	Kapital- rücklage	Gewinnrücklagen			Bilanz- gewinn	Minder- heiten- anteile	Gesamt
			Andere Gewinn- rücklagen	Rücklage Eröffnungs- bilanz	Währungs- ausgleichs- posten			
Stand 01.01.2005	8.725	9.669	7.302	5.204	-54	215	80	31.141
Halbjahresergebnis 2005						1.215		1.215
Dividende						-1.741*		-1.741
Einstellung in die Gewinnrücklagen			259			-259		0
Fremdwährungsumrechnung						282		282
Halbjahresergebnis auf Fremdanteile						-10	10	0
Sonstige Veränderungen			-5				9	4
Stand 30.06.2005	8.725	9.669	7.556	5.204	228	-580	99	30.901
Stand 01.01.2006	8.725	9.669	7.556	5.204	254	424	86	31.918
Halbjahresergebnis 2006						2.102		2.102
Dividende						-1.741*		-1.741
Einstellung in die Gewinnrücklagen								0
Fremdwährungsumrechnung						93		93
Halbjahresergebnis auf Fremdanteile						-20	17	-3
Sonstige Veränderungen			-6				7	1
Stand 30.06.2006	8.725	9.669	7.550	5.204	347	765	110	32.370

* Dividende pro Stammaktie: 0,51 EUR

Anhangsangaben des BHS tabletop Konzerns

Grundlage der Erstellung

Der ungeprüfte Konzern- Zwischenbericht der BHS tabletop AG zum 30.06.2006 wurde nach den Vorschriften des IAS 34 'Zwischenberichterstattung' erstellt. Der Zwischenbericht wurde in Übereinstimmung mit den vom International Accounting Standards Board (IASB) formulierten International Financial Reporting Standards (IFRS) und den dazugehörigen Interpretationen (IFRIC), die bis zum 30. Juni 2006 in Kraft getreten sind und wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt.

Die derzeit verabschiedeten Normen des IASB, die noch nicht zur Anwendung gekommen sind, führen zu keinen wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage.

Bei der Aufstellung des ungeprüften Konzern- Zwischenberichts in Übereinstimmung mit den IFRS sind in einigen Bereichen Entscheidungen des Managements, Schätzungen und Annahmen erforderlich. Diese haben Einfluss auf den Ausweis von Vermögenswerten und Verbindlichkeiten, die Angabe von Eventualverbindlichkeiten zum Berichtsstichtag sowie den Ausweis von Erträgen und Aufwendungen der Berichtsperiode. Die tatsächlichen Beträge können wesentlich von den Schätzungen des Managements abweichen.

Die zur Erstellung des Konzern- Zwischenberichts angewandten Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze, stimmen mit den Grundsätzen überein, die zur Erstellung des Konzernabschlusses per 31. Dezember 2005 angewandt wurden.

Die BHS tabletop AG hat ihren Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2005 erstmalig nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) erstellt. Entsprechend wurde die Zwischenberichterstattung ab dem 01. Januar 2006 umgestellt. Die Halbjahreszahlen des Vorjahres sind entsprechend angepasst worden.

Abschreibungen auf Vorräte

in TEUR	30.06.2005	30.06.2006
Roh-, Hilfs-, Betriebsstoffe	4.318	4.526
Wertberichtigungen	-64	0
	4.254	4.526
Unfertige Erzeugnisse	1.820	2.132
Wertberichtigungen	0	0
	1.820	2.132
Fertige Erzeugnisse	17.045	18.904
Wertberichtigungen	-4.137	-4.696
	12.908	14.208
Handelswaren	3.871	3.568
Wertberichtigungen	-1.542	-1.213
	2.329	2.355
Geleistete Anzahlungen	0	0
Gesamt	21.311	23.221

Zahl der Beschäftigten

	30.06.2005	30.06.2006
Arbeiter	878	865
Angestellte	338	347
Auszubildende	33	31
Gesamt	1.249	1.243

Ergebnis je Aktie

Das unverwässerte Ergebnis je Aktie wird mittels Division des den Stammaktionären zustehenden Periodenergebnisses der Berichtsperiode des BHS tabletop Konzerns in Höhe von TEUR 2.085 in 2006 (30.06.2005: TEUR 1.204) durch die Anzahl der Stammaktien (30.06.2006: 3.412.800, 30.06.2005: 3.412.800) ermittelt. Verwässernde oder potenziell verwässernde Effekte lagen nicht vor und werden nach gegenwärtiger Einschätzung auch in Zukunft nicht erwartet.

	01.01. – 30.06.2005	01.01. – 30.06.2006
Den Stammaktionären zurechenbarer Periodengewinn		
Halbjahresüberschuss (in TEUR)	1.204	2.085
Anzahl der Stammaktien		
Ausgegebene Stammaktien	3.412.800	3.412.800
Ergebnis je Aktie (in EUR)	0,35	0,61

Sonstige finanzielle Verpflichtungen

Aus Operate-Lease-, Miet-, Pacht- und Wartungsverträgen bestanden per 31.12.2005 finanzielle Verpflichtungen im Gesamtbetrag von TEUR 2.028. Davon sind TEUR 678 im Jahr 2006 fällig. Die Verpflichtungen werden mit der Summe der Beträge ausgewiesen, die bis zum frühesten Kündigungstermin anfallen. Die Bedienung der Verpflichtungen im 1. Halbjahr 2006 erfolgte planmäßig. Ein im ersten Halbjahr 2006 neu abgeschlossener Operate-Lease- Vertrag führt zu keiner wesentlichen Änderung der Gesamtverpflichtung.

Das Bestellobligo für Anlageinvestitionen beläuft sich per 30.06.2006 auf TEUR 1.540 (31.12.2005 TEUR 613).

Geschäftsvorfälle mit nahestehenden Unternehmen und Personen

Die Beziehungen zu assoziierten Unternehmen und Gesellschaftern in Form von Lieferungen und Leistungen bzw. Finanzgeschäften stellen sich wie folgt dar:

in TEUR	Assoziierte Unternehmen		Gesellschafter	
	31.12.2005	30.06.2006	31.12.2005	30.06.2006
Liefer- und Leistungsbeziehungen				
Forderungen	0	0	27	17
Verbindlichkeiten	66	7	163	61
Finanzbeziehungen				
Forderungen	23	0	1.759	1.205
Verbindlichkeiten	708	685	462	1.611

in TEUR	Assoziierte Unternehmen		Gesellschafter	
	01.01. – 30.06.2005	01.01. – 30.06.2006	01.01. – 30.06.2005	01.01. – 30.06.2006
Liefer- und Leistungsbeziehungen				
Erträge	1	6	56	61
Aufwendungen	1.304	1.145	285	338
Finanzbeziehungen				
Erträge	0	0	11	71
Aufwendungen	19	17	124	51

Ereignisse nach dem Bilanzstichtag

Es liegen keine wesentlichen Ereignisse nach Ende der Zwischenberichtsperiode vor.

Segmentbericht

Segmentbericht

Da der Konzern im Berichtszeitraum wie im Vorjahreszeitraum fast ausschließlich durch Porzellan- und Handelswarenumsätze bestimmt ist, wird ersatzweise für die Berichterstattung einzelner Segmente eine regionale Aufteilung nach vertriebstechnischen Gesichtspunkten vorgenommen.

Da sich die Produktion ausschließlich in Deutschland befindet, entfallen auch das Vermögen, die Investitionen und Schulden fast ausschließlich auf Deutschland, so dass auf eine Aufteilung nach Regionen verzichtet wird.

Die zur Unternehmenssteuerung eingesetzte Vertriebserefolgsrechnung basiert auf kostenrechnerischen Ansätzen und weicht daher teilweise erheblich von den Rechnungslegungsgrundsätzen ab. Auf eine pauschale Schlüsselung des Konzernergebnisses auf einzelne Regionen wurde daher im Hinblick auf die mangelnde Aussagefähigkeit verzichtet.

in Mio. Euro		Umsatzerlöse 01.01. – 30.06.2005	Umsatzerlöse 01.01. – 30.06.2006
Gesamt		45,8	46,4
davon	Deutschland	22,3	23,4
	Italien	2,1	2,7
	USA	3,6	2,4
	Österreich	1,8	1,8
	Schweiz	1,1	1,6
	restliche Welt	14,9	14,5

Selb, im August 2006

BHS tabletop AG

DER VORSTAND

